



GENTY Nicolas

Avocat Associé

Contrat - Concurrence - Distribution

Mobile: +33 6 25 35 08 05

E-mail: nicolas.genty@loietstrategies.com

Compétences vectorielles :

- ▶ Industrie alimentaire
- ▶ Produits de grande consommation
- ▶ Distribution spécialisée
- ▶ Nouvelles technologies

Parcours

- ▶ **Loi & Stratégies : Associé fondateur** : depuis septembre 2019
- ▶ **EY Avocats** : Partner Février 2015 – Août 2019
- ▶ **Fidal** : Partner – En charge d'une équipe puis Directeur technique National Opérationnel (2003-2015)
- ▶ **Morat et Altasserre** devenu EY : avocat puis Partner (1989 -2003)

Formation

- ▶ Paris XI : 1984-1989

Expertises

Spécialisations délivrées par le barreau :

- ▶ Droit de la distribution
- ▶ Droit commercial
- ▶ Droit de la concurrence
- ▶ Droit de la consommation
- ▶ Contrats internationaux

Langues

- ▶ Français
- ▶ Anglais

Missions d'accompagnement

- ▶ Nicolas a accompagné plusieurs dizaines d'entreprises dans le cadre des négociations commerciales depuis plus de 30 ans :
 - ▶ Accompagnement afin d'intégrer la réglementation dans le cadre de la préparation de la Politique Commerciale / Animation de séminaires sur la manière d'intégrer la réglementation dans les négociations
 - ▶ Accompagnement pour une nouvelle approche des conditions générales de vente
 - ▶ Accompagnement dans le cadre de la négociation des contrats annuels et des modifications à y apporter
 - ▶ Mise en place d'audit et de politique de surveillance de l'exécution des contrats
- ▶ Accompagnement en matière de qualité, gestion de crise et promotion des ventes
- ▶ Accompagnement dans plusieurs missions relatives au droit de la concurrence :
 - ▶ Contentieux
 - ▶ Programme de compliance



GENTY Nicolas

Avocat Associé

Contrat - Concurrence - Distribution

Mobile: +33 6 25 35 08 05

E-mail: nicolas.genty@loietstrategies.com

Compétences vectorielles :

- ▶ Industrie alimentaire
- ▶ Produits de grande consommation
- ▶ Distribution spécialisée
- ▶ Nouvelles technologies

Missions de formation / animation

- ▶ Nicolas a formé plusieurs centaines de commerciaux et de juristes dans le cadre des formations dispensées par les organisations professionnelles, par des organismes de formation ou par le cabinet, dans les domaines suivants :
 - ▶ Négociations commerciales
 - ▶ Organisation de la distribution
 - ▶ Organisation des achats
 - ▶ Techniques contractuelles
 - ▶ Promotion des ventes
 - ▶ Règles en matière de droit de la concurrence
 - ▶ Contrôles des entreprises par les autorités
 - ▶ Compliance
- ▶ Depuis 2017, plus de 22 jours de formation délivrés par an
- ▶ Nicolas intervient également dans le cadre de conférences, Podcasts, webinars dont certains sont disponibles sur le site internet : www.loietstrategies.com

Gestion d'équipe

- ▶ Création du cabinet Loi & Stratégies autour d'une équipe resserrée
- ▶ Accompagnement, supervision et encadrement d'une équipe de 25 avocats dédiés à l'activité Contrat – Concurrence – Distribution au sein de EY Société d'avocats
- ▶ Directeur Technique National Opérationnel (équipe de plus de 80 personnes) au sein de Fidal et Management de plusieurs équipes par le passé.

Publications

- ▶ Ouvrages
 - ▶ « Relation fournisseur-distributeur, sécuriser et valoriser les négociations commerciales », Novembre 2014 – LAMY/ EDHEC – Ouvrage co-écrit avec Philippe Duvocelle
 - ▶ « Droit de la publicité et de la promotion des ventes » (2006-2013) DALLOZ - Ouvrage co-écrit avec Régis Fabre, Marie-Pierre Bonnet-Desplan et Nadine Sermet
- ▶ Articles
 - ▶ Nombreux articles écrits dans les revues juridiques et dans la presse quotidienne et hebdomadaire. Dernier article en date : « L'application du droit de la concurrence par les trois autorités françaises de concurrence en outre-mer (Nouméa, 27 juillet 2022) » Revue Concurrence n°4-2022.